

Seminarinformation

Alternativ auch
als Vortrag buchbar!

Was ist mein Unternehmen wert?

KERN – Akademie Seminar für Inhaber und Führungskräfte
- Termine nach Absprache oder aktuellem Seminarkalender -



Der erste Schritt zur Vorbereitung eines Unternehmensverkaufs. Wie kann ich den Wert meines Unternehmens ermitteln? Welcher Preis ist realistisch und mit welcher Verkaufsstrategie kann ich Käufer finden?

Der Inhalt:

Darstellung der unterschiedlichen Bewertungsverfahren. Theoretischer „Überbau“ des Ertragswertverfahrens nach aktuellem Standard. Praxisbeispiel eines Unternehmenswertes und die wichtigsten Parameter zur Veränderung. Umgang mit dem ermittelten Wert. Wunschpreis und Marktwert – Der Papsteffekt. Instrumente zur Vorbereitung und Umsetzung eines Unternehmensverkaufes.

Ihr Nutzen:

Sie erhalten wichtiges Hintergrundwissen für die Beurteilung eines Unternehmenswertes. Sie lernen die „Stellschrauben“ kennen, die den Wert Ihres Unternehmens nachhaltig verändern können. Sie lernen die Einschätzung von Firmenwerten aus der Sicht von Käufern und Verkäufern kennen. Sie können Ihren eigenen „Fahrplan“ zur Unternehmensnachfolge entwickeln.

Beginn: 10.00 Uhr **Lunch:** 12.30-13.30 Uhr **Ende:** 17.00 Uhr

Dieses Thema kann auch als Kurzvortrag, ausführliches Referat, Workshop oder Online-Seminar abgerufen werden. Lassen Sie uns Ihren Bedarf wissen.

Ort: Veranstaltungsorte sind frei wählbar und in der gesamten D-A-CH-Region möglich.

Referenten:

Je nach Bedarf und Abstimmung wird die Seminarleitung bzw. der Vortrag von den jeweiligen Fachexperten unseres KERN-Teams übernommen.

Kosten:

490.- EUR/CHF zzgl. MwSt inkl. Seminarunterlagen, Tagungspauschale mit Kaffee, Gebäck und Softdrinks, Lunchbuffet sowie KERN-Erfolgsservice und Teilnahmebescheinigung.

Alternativ auch
als Vortrag buchbar!

Seminarinformation

Konfliktkompetenz für Unternehmen. Früherkennung, Moderationstechniken und Lösung von Konflikten im beruflichen Umfeld.

KERN – AKADEMIE Seminar für Inhaber und Führungskräfte (Auch als Inhouse-Workshop zur Umsetzung einer lösungsorientierten Konfliktkultur in Unternehmen)

- Termine nach Absprache oder aktuellem Seminarkalender -



Kennen Sie das?

- Ärger und Streit mit Vorgesetzten?
- Probleme und Konflikte mit Mitarbeitern, Kunden oder der Bank?
- Schwierige Kollegen?
- Innere Kündigung?
- Körperliche Beschwerden durch ständiges Ärgern?
- Hoffnungslosigkeit bei wiederkehrenden Konflikten?

Inhalt:

- Grundlagen des Konfliktmanagements für Führungskräfte.
- Früherkennung von Konflikten.
- Konfliktcoaching und Mediation.
- Instrumente zur Konfliktlösung, besonders für Unternehmerfamilien.
- Praktische Übungen für Situationen im Alltag.

Ihr Nutzen:

- Sie können Konflikte frühzeitig erkennen und wissen um die Möglichkeiten der Bewältigung.
- Sie lernen die Vorbeugung von Konflikten und erfahren, mit welchen „Werkzeugen“ modernes Konfliktmanagement arbeitet.
- Sie arbeiten mit Konflikten entspannter und erfolgreicher. Sie erfahren die Umsetzung von Konfliktkultur für Unternehmen.

Voraussetzung: Die Teilnehmer bringen sich in einem geschützten Rahmen, selbst in dieses Seminar mit ihren Themen ein.

Beginn: 10.00 Uhr **Lunch:** 12.30-13.30 Uhr

Dieses Thema kann auch als Kurzvortrag, ausführliches Referat, Workshop oder Online-Seminar abgerufen werden. Lassen Sie uns Ihren Bedarf wissen.

Ort: Veranstaltungsorte sind frei wählbar und in der gesamten D-A-CH-Region möglich.

Referenten: Je nach Bedarf und Abstimmung wird die Seminarleitung bzw. der Vortrag von den jeweiligen Fachexperten unseres KERN-Teams übernommen.

Kosten: 490.- EUR/CHF zzgl. MwSt inkl. Seminarunterlagen, Tagungspauschale mit Kaffee, Gebäck und Softdrinks, Lunchbuffet sowie KERN-Erfolgsservice und Teilnahmebescheinigung.

Hinweis: Als Inhouse-Workshop bieten wir Ihnen gerne ein ganz persönlich auf Ihr Unternehmen zugeschnittenes Konzept an. Bitte fragen Sie uns.